

### 内容

私たちは表町のまちゼミについて前期と後期の授業を利用して調査に行き



ました。私たちは表町のまちゼミで人と人との繋がりに観点を置きインタビュー形式で調査をしました。

私たちが訪問してお聞きしましたまちゼミの魅力はどの店舗も大型商業施設にはない独自の強みを生かして商売をしていることが分かりました。インタビュー結果を紹介させていただきます。

### まちゼミについて

まちゼミは紙屋町のソバラ屋さんの店主の矢部さんが行っています。まちゼミは豊富な商品知識や住民の生活に役立つ知恵



をわかりやすく教えるゼミナールです。お客さんにとっては無料で知識を得られて、普段悩んでいることを解決できたり、新しいお店の発見や信頼できるお店が見つかるというメリットがあります。

お店にとっては、お店を知ってもらうチャンスや新しいお客さん呼び込めるチャンスとなっていたり、お店の専門性や特色をアピールすることでその分野についての専門性を向上させるなどのことがあります。また、商品について知ってもらうこともできます。こうしたまちゼミが地域活性化につながっています。

### ソバラ屋 (文房具店)

ソバラ屋さんは表町にある文房具全般とウラジャグッズや額縁などを販売しているお店です。昔から歴史のあるお店で、お客さんとも仲を深められており、買う目的でお店に足を運んでもらうのではなくソバラ屋さんの店主や奥さんに会いに、軽い気持ちでお店によってもらいたいということをお聞きいただきました。

ソバラ屋さんの店主はまちゼミの責任者として活動されており、表町の他店とともに情報を共有し合い表町全体の活性化に取り組んでいます。実際にまちゼミを実施してからより多くの方々にソバラ屋さんの存在を知ってもらえることができ、他店との関わりも増えまちゼミの効果が出ています。



### アサノカメラ (カメラ屋)

アサノカメラさんは、中之町にあるカメラ・レンズ・フィルムの販売、中古カメラの買取、写真の印刷などをされているお店です。まちゼミについていろいろとお伺いさせていただきました。まちゼミに参加した狙いに「自身の店を広めることができ、まちゼミに参加という形でお客さんにお店に入ってもらい、直接お店の良さを感じてもらえる機会が増えると考えたので、参加しました。」と言われていました。

アサノカメラさんでは、中古品の買取や、マニア受けするジャンク品の販売など個人店ならではの品揃えが魅力でもあります。こういった良さを伝える所にまちゼミの効果を感じれます。



### ありがとうブラザ (靴・巻き爪ケア)

ありがとうブラザさんは、岡山市の表町にある巻き爪ケアを主にされているお店です。その他にも靴や靴下などを販売しています。

ありがとうブラザさんがまちゼミに参加した狙いは、商店街全体の雰囲気や交流を深めるためや、もっとお店のことを知ってほしいという思いから参加されました。まちゼミを実践してから、幅広い年齢層の方に、来ていただけるようになりました。また、若い女性の方や幼い子供の方も増えてきたので、とても親しみやすく入りやすいお店です。そして病院からの紹介でお客様が来店されることも多いので信頼が高いお

店でもあります。

ありがとうブラザさんは、名前だけ見るとどういったお店かわかりにくいので、まちゼミをすることによってお店を知ってもらえるので、今後もまちゼミを続けていきたいと考えているそうです。



### ジュエリータナカ (宝石店)

ジュエリータナカさんは、表町にある大正8年に創業し現在四代目候補である田中さんが営業する宝石店です。

まちゼミには初期から加入し活動しています。活動の動機はジュエリー店という事もあり気軽に入りやすいお客が多く、まちゼミでは古い講座やストレッチ教室などでまずお客さんとの距離を縮めていき、お店に入りやすい雰囲気を作っているそうです。

これからのお店としての新しい試みではLGBTの方々にも臨機応変に対応できるように新たなセールス方法も検討中だそうです。最後にジュエリータナカさんはただ商品をお客と店とのつながりを大切にしているお店です。



最後に今回、表町商店街のインタビューを行って、まちゼミでお店を知ってもらうことで商店街の活性化を図っていることが分かりました。どのお店も人とのつながりを大切にその繋がりを活かして商売をされていて、明るく迎えてくださり入りやすいお店が多いです。今後はよりいっそう商店街に活気が溢れるようになると嬉しいです。